



Salon du Bourget, juin 2015

## UNE ENTREPRISE PORTEUSE D'AVENIR

*Notre modèle unique de développement et la fidélité de nos clients sont notre force. Notre pérennité est le fruit de notre volonté d'accompagner les marchés doublée d'une capacité à imaginer l'avenir.*

---

### Notre force : la réussite d'un modèle unique

La singularité de notre entreprise réside dans son caractère dual. Un seul et même bureau d'études élabore des solutions technologiques d'excellence appliquées sur nos avions civils comme sur nos programmes militaires. Ce modèle de développement est unique. C'est notre force. L'expérience et le savoir-faire acquis dans un domaine profitent à l'autre. Le vol en patrouille d'un nEURon, d'un Rafale et d'un Falcon 7X, effectué en 2014, illustre pleinement cette réalité. Nous réalisons, en moyenne, 70 % de notre chiffre d'affaires dans le secteur civil avec les Falcon. Parallèlement, les activités militaires nous permettent non seulement de rester à la pointe des technologies mais aussi de compter parmi les rares avionneurs mondiaux de tout premier rang. Des activités de défense qui bénéficient également à plus de 500 entreprises françaises et contribuent à l'indépendance stratégique de notre pays.

---

### Respecter la promesse faite au client : la haute qualité

Dans le monde Falcon, cette exigence s'exprime, au-delà de la technologie, par l'attention que nous portons à la fiabilité de nos avions et à leur finition dans les moindres détails. Pour tenir notre engagement qualité, nous utilisons la puissance des processus de fabrication numériques et le savoir-faire unique de nos équipes. Dans le domaine militaire, la promesse qualité se juge à l'aune de l'efficacité au combat. C'est le cas du Rafale. Engagé en opération depuis 2007, l'avion est performant et robuste à l'usage. Le retour d'expérience du client le fait évoluer en fonction de la réalité du terrain pour que nos engagements soient toujours tenus.



---

## Bâtir notre croissance sur des collaborations à long terme

Dans le domaine militaire comme dans l'aviation d'affaires, nous entretenons des relations de confiance durables avec nos clients. Ainsi, en Inde, notre collaboration a été initiée dès 1953 avec la fourniture de l'Ouragan. Elle se poursuit aujourd'hui par une coopération militaire multiforme. Avec l'Égypte, notre engagement remonte aux années 1970 et au Mirage 5. Au-delà de la livraison d'un avion, nous établissons un véritable partenariat industriel et technologique. Dans le monde Falcon, la fiabilité et la qualité de nos avions comme la disponibilité de leurs services supports fidélisent une clientèle exigeante.

---

## Accompagner l'évolution des marchés

Nous avons élargi notre gamme d'avions d'affaires avec deux nouveaux modèles dont l'autonomie en vol comme les dimensions cabine sont adaptées aux marchés émergents, notamment l'Asie.

Avec le Rafale, le concept de polyvalence prouve toute sa pertinence à l'heure où les menaces sont multiples et les budgets contraints.

Concernant le nEUROn et nos autres programmes de drones, nous proposons des solutions technologiques pour les besoins futurs des armées.